

Raport o sytuacji ekonomiczno – finansowej
Samodzielnego Publicznego Zakładu Opieki Zdrowotnej
Rejonowego Pogotowia Ratunkowego
ul. Kombajnistów 76, 41-200 Sosnowiec,

za 2024 rok

Sosnowiec, kwiecień 2025 r.

Spis treści

1. ANALIZA SYTUACJI EKONOMICZNO – FINANSOWEJ SAMODZIELNEGO PUBLICZNEGO ZAKŁADU OPIEKI ZDROWOTNEJ ZA 2024 ROK.....	3
1.1. Analiza wskaźnikowa samodzielnego publicznego zakładu opieki zdrowotnej	3
1.1.1. Wskaźniki zyskowności	3
1.1.2. Wskaźniki płynności	5
1.1.3. Wskaźniki efektywności	7
1.1.4. Wskaźniki zadłużenia.....	8
1.2. Ocena wskaźnikowa sytuacji ekonomiczno – finansowej samodzielnego publicznego zakładu opieki zdrowotnej.....	9
1.3. Podsumowanie analizy sytuacji ekonomiczno – finansowej podmiotu leczniczego za 2024rok - wnioski	9
2. PROGNOZA SYTUACJI EKONOMICZNO – FINANSOWEJ NA KOLEJNE TRZY LATA OBROTOWE (2025, 2026, 2027) WRAZ Z OPISEM PRZYJĘTYCH ZAŁOŻEŃ ..	10
2.1. Opis przyjętych założeń makroekonomicznych i mikroekonomicznych z uwzględnieniem ich wpływu na projekcję dotyczącą sprawozdań finansowych w latach objętych prognozą.....	10
2.2. Prognoza rachunku zysków i strat na lata 2025, 2026 i 2027	11
2.3. Prognoza bilansu na lata 2025, 2026 i 20275	13
2.3.1. Prognoza kształtowania się wielkości zobowiązań wymagalnych w latach 2025, 2026 i 2027.....	16
2.4. Prognoza wartości wskaźników ekonomiczno – finansowych wraz z podsumowaniem wyników prognozy wskaźnikowej projekcji sytuacji ekonomiczno – finansowej na lata 2025 2026 i 2026	17
2.5. Podsumowanie prognozy.....	18
3. INFORMACJA O ISTOTNYCH ZDARZENIACH MAJĄCYCH WPŁYW NA SYTUACJĘ EKONOMICZNO – FINANSOWĄ SAMODZIELNEGO PUBLICZNEGO ZAKŁADU OPIEKI ZDROWOTNEJ.....	18

1. ANALIZA SYTUACJI EKONOMICZNO – FINANSOWEJ SAMODZIELNEGO PUBLICZNEGO ZAKŁADU OPIEKI ZDROWOTNEJ ZA 2024 ROK

1.1. Analiza wskaźnikowa samodzielnego publicznego zakładu opieki zdrowotnej

1.1.1. Wskaźniki zyskowności

Wskaźniki zyskowności określają zdolność podmiotu do generowania zysków, a zatem ekonomiczną efektywność działalności. Dodatnie wartości wskaźników informują o racjonalnym gospodarowaniu, gdzie przychody podmiotu przewyższają koszty.

Wskaźnik zyskowności netto (%) pokazuje jaką część przychodów stanowi odnotowany zysk lub strata. W ten sposób jest określona efektywność gospodarki finansowej w odniesieniu do relacji przychody ogółem – koszty ogółem podmiotu.

Wskaźnik zyskowności działalności operacyjnej (%) określa ekonomiczną efektywność działania podmiotu, z uwzględnieniem działalności podstawowej oraz pozostałej działalności operacyjnej.

Wskaźnik zyskowności aktywów (%) informuje o wielkości zysku lub straty przypadającej na jednostkę wartości zaangażowanych w podmiocie aktywów, czyli wyznacza on ogólną zdolność aktywów podmiotu do generowania zysku.

WSKAŹNIKI ZYSKOWNOŚCI			WARTOŚĆ WSKAŹNIKA	OCENA PODMIOTU
WSKAŹNIK ZYSKOWNOŚCI NETTO (%) (Wynik netto X 100%) / (Przychody netto ze sprzedaży produktów + przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów + pozostałe przychody operacyjne + przychody finansowe)				
Lp.	PRZEDZIAŁY WARTOŚCI	OCENA	3,42	4
1	poniżej 0,0%	0		
2	od 0,0% do 2,0%	3		
3	powyżej 2,0% do 4,0%	4		
4	powyżej 4,0%	5		
WSKAŹNIK ZYSKOWNOŚCI DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ (%) (Wynik z działalności operacyjnej X 100%) / (Przychody netto ze sprzedaży produktów + przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów + pozostałe przychody operacyjne)				
Lp.	PRZEDZIAŁY WARTOŚCI	OCENA	3,43	4
1	poniżej 0,0%	0		
2	od 0,0% do 3,0%	3		
3	powyżej 3,0% do 5,0%	4		
4	powyżej 5,0%	5		
WSKAŹNIK ZYSKOWNOŚCI AKTYWÓW (Wynik netto X 100%) / Średni stan aktywów gdzie średni stan aktywów to suma aktywów razem na koniec poprzedniego roku obrotowego i aktywów razem na koniec bieżącego roku obrotowego podzielona przez 2				
Lp.	PRZEDZIAŁY WARTOŚCI	OCENA	4,09	5
1	poniżej 0,0%	0		
2	od 0,0% do 2,0%	3		
3	powyżej 2,0% do 4,0%	4		
4	powyżej 4,0%	5		

Wskaźnik zyskowności określany jest również zwrotem ze sprzedaży. Informuje on o udziale po opodatkowaniu (zysk netto) w wartości sprzedaży, czyli jaką marżę zysku przynosi dana wartość sprzedaży. Im niższy jest ten wskaźnik, tym większa wartość sprzedaży musi być zrealizowana dla osiągnięcia określonej kwoty zysku. Większa wartość wskaźnika oznacza zatem korzystniejszą kondycję finansową firmy.

Wskaźnik zyskowności aktywów jest ogólnym miernikiem podnoszenia efektywności gospodarowania w przedsiębiorstwie. Na jego wielkość wpływa szereg różnorodnych czynników, niekiedy o przeciwnym kierunku oddziaływania, stąd zazwyczaj wraz z obliczeniem jego wielkości określa się wpływ wybranych czynników na jego poziom.

Rentowność ekonomiczna zależy więc od rentowności sprzedaży netto, czyli wielkość zysku zrealizowanego przy określonej sprzedaży oraz szybkości rotacji zaangażowanych aktywów. Wskaźnik rentowności aktywów jest definiowany jako relacja zysku netto do aktywów ogółem.

Zależy on więc od zysku osiąganego na działalności podstawowej, działalności finansowej, wyniku na pozostałej sprzedaży.

W RPR wskaźnik zyskowności netto jest dodatni, wynosi 3,42 % i wzrósł w stosunku do roku poprzedniego o 1,17 p.p, wskaźnik zyskowności z działalności operacyjnej wynosi 3,43%, i wzrósł w stosunku do roku ubiegłego o 1,26 p.p, wskaźnik zyskowności aktywów wynosi 4,09 i wzrósł o 0,92p.p.

Wielkość tych wskaźników zależy od wysokości ceny dobokaretki oraz wysokości kosztów.

W roku 2024 poziom przychodów był wyższy niż poziom kosztów. Wpływ na wielkość kosztów miała przede wszystkim podwyżka wynagrodzenia dla pracowników wynikająca z Ustawy z dnia 26 maja 2022 roku o zmianie ustawy o sposobie ustalania najniższego wynagrodzenia zasadniczego niektórych pracowników zatrudnionych w podmiotach leczniczych oraz niektórych innych ustaw, oraz zwiększenie kosztów leków, sprzętu medycznego, paliwa oraz napraw sprzętu i samochodów. Przychody zwiększyły się z tytułu wzrostu ceny dobokaretki również duży wpływ miały na to dotacje otrzymane przede wszystkim z Urzędu Marszałkowskiego Województwa Śląskiego (które zostały zaksięgowane na konto „Przychody przyszłych okresów”, miesięczny odpis środków trwałych zakupionych z dotacji powiększa „Pozostałe przychody operacyjne”).

1.1.2. Wskaźniki płynności

Wskaźniki płynności określają zdolność podmiotu do terminowego regulowania zaciągniętych zobowiązań krótkoterminowych. Jeżeli poziom wskaźników obniża się, to występuje ryzyko utraty przez podmiot zdolności do terminowego regulowania zobowiązań. W przypadku gdy wskaźniki są zbyt wysokie, może to świadczyć o nieefektywnym gospodarowaniu posiadanymi środkami obrotowymi, takimi jak zapasy, należności lub środki finansowe.

Wskaźnik bieżącej płynności określa zdolność podmiotu do spłaty zobowiązań krótkoterminowych poprzez upłynnienie wszystkich środków obrotowych.

Wskaźnik szybkiej płynności określa zdolność podmiotu do spłacania zobowiązań krótkoterminowych najbardziej płynnymi aktywami, tj. krótkoterminowymi należnościami i aktywami finansowymi.

WSKAŹNIKI PŁYNNOŚCI			WARTOŚĆ WSKAŹNIKA	OCENA PODMIOTU
WSKAŹNIK BIEŻĄCEJ PŁYNNOŚCI (Aktywa obrotowe - należności krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty powyżej 12 miesięcy - krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe (czynne)) / (Zobowiązania krótkoterminowe - zobowiązania z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności powyżej 12 miesięcy + rezerwy na zobowiązania krótkoterminowe)				
Lp.	PRZEDZIAŁY WARTOŚCI	OCENA	1,53	12
1	poniżej 0,60	0		
2	od 0,60 do 1,00	4		
3	powyżej 1,00 do 1,50	8		
4	powyżej 1,50 do 3,00	12		
5	powyżej 3,00 lub jeżeli zobowiązania krótkoterminowe = 0 zł	10		
WSKAŹNIK SZYBKIEJ PŁYNNOŚCI (Aktywa obrotowe - należności krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty powyżej 12 miesięcy - krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe (czynne) - zapasy) / (Zobowiązania krótkoterminowe - zobowiązania z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności powyżej 12 miesięcy + rezerwy na zobowiązania krótkoterminowe)				
Lp.	PRZEDZIAŁY WARTOŚCI	OCENA	1,53	13
1	poniżej 0,50	0		
2	od 0,50 do 1,00	8		
3	powyżej 1,00 do 2,50	13		
4	powyżej 2,50 lub jeżeli zobowiązania krótkoterminowe = 0 zł	10		

Wskaźnik płynności bieżącej informuje, ile razy bieżące aktywa pokrywają bieżące zobowiązania. Stanowią je zobowiązania wobec dostawców, pracowników, budżetów, instytucji publicznych ujęte w bilansie w pozycji zobowiązania.

Wskaźnik ten jest traktowany jako podstawowy miernik zdolności przedsiębiorstwa do spłacania wszystkich jego zobowiązań bieżących przez upłynnienie posiadanych zasobów majątku obrotowego. Zadowalający poziom wskaźnika płynności bieżącej mieści się w granicach 1,2 – 2,0 co oznacza, że zachowanie równowagi finansowej firmy wymaga, aby wielkość aktywów bieżących była około dwa razy większa niż kwota bieżących pasywów, przy czym minimum bezpieczeństwa finansowego określa poziom wskaźnika równy 1,2. Nadmiernie wysoka lub nadmiernie niska wartość wskaźnika bieżącego powinna skłaniać kierownictwo przedsiębiorstwa do zbadania przyczyn takiego kształtowania się omawianej relacji. Niski wskaźnik oznacza bowiem, że firma działa z dnia na dzień i nie posiada wystarczających zasobów gotówkowych. Wskaźnik szybki pokazuje stopień pokrycia zobowiązań krótkoterminowych aktywami o dużym

stopniu płynności. Wskaźnik szybki wynoszący 1,0 uważany jest za satysfakcjonujący i pokazuje, że przedsiębiorstwo może sprostać bieżącym zobowiązaniom. Na pozytywną ocenę sytuacji finansowej zasługuje przedsiębiorstwo, w którym różnica między wskaźnikiem bieżącym i wskaźnikiem szybkim nie jest zbyt duża. Wysoki wskaźnik szybki oznacza natomiast nieproduktywne gromadzenie środków pieniężnych na rachunkach bankowych oraz występowanie wysokiego stanu należności.

W RPR wskaźnik bieżącej i szybkiej płynności są takie same, gdyż nie występują w zakładzie zapasy. Wskaźniki te wynoszą 1,53% .

1.1.3. Wskaźniki efektywności

Wskaźnik rotacji należności (w dniach) określa długość cyklu oczekiwania podmiotu na uzyskanie należności za świadczone usługi. Im wyższy poziom wskaźnika, tym podmiot ma większe trudności ze ściągalnością swoich należności, co może obniżyć zdolność do terminowego regulowania zobowiązań.

Wskaźnik rotacji zobowiązań (w dniach) określa okres, jaki jest potrzebny podmiotowi do spłacenia swoich zobowiązań krótkoterminowych. Zbyt wysoka wartość wskaźnika może świadczyć o trudnościach podmiotu w regulowaniu swoich bieżących zobowiązań.

WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI			WARTOŚĆ WSKAŹNIKA	OCENA PODMIOTU
WSKAŹNIK ROTACJI NALEŻNOŚCI (W DNIACH) (Średni stan należności z tytułu dostaw i usług x liczba dni w okresie (365)) / (Przychody netto ze sprzedaży produktów + przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów) <i>gdzie średni stan należności z tytułu dostaw i usług to suma tych należności na koniec poprzedniego roku obrotowego i na koniec bieżącego roku obrotowego podzielona przez 2</i>				
Lp.	PRZEDZIAŁY WARTOŚCI	OCENA	31	3
1	poniżej 45 dni	3		
2	od 45 dni do 60 dni	2		
3	od 61 dni do 90 dni	1		
4	powyżej 90 dni	0		
WSKAŹNIK ROTACJI ZOBOWIĄZAŃ (W DNIACH) (Średni stan zobowiązań z tytułu dostaw i usług x liczba dni w okresie (365)) / (Przychody netto ze sprzedaży produktów + przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów) <i>gdzie średni stan zobowiązań z tytułu dostaw i usług to suma tych zobowiązań na koniec poprzedniego roku obrotowego i na koniec bieżącego roku obrotowego podzielona przez 2</i>				
Lp.	PRZEDZIAŁY WARTOŚCI	OCENA	8	7
1	do 60 dni	7		
2	od 61 dni do 90 dni	4		
3	powyżej 90 dni	0		

Informuje on jaki udział mają zobowiązania bieżące wraz z przypadającą do spłaty na dany rok ratę zobowiązań długoterminowych w koszcie własnym sprzedaży. W ocenie kondycji finansowej istotny jest nie tyle poziom tego wskaźnika, co jego zmiany w czasie. Są one podstawą dalszych badań, zwłaszcza struktury zobowiązań z punktu widzenia wymagalności ich spłaty.

Wskaźnik rotacji należności w RPR świadczy o tym, że środki pieniężne nie są zbyt długo zamrożone w należnościach. Wskaźnik cyklu określa ilość dni sprzedaży, za którą nie uzyskano jeszcze należności. Wskaźnik ten zależy od rodzaju działalności przedsiębiorstwa, w naszym przypadku jest porównywalny z tego typu wskaźnikami w innych firmach tej samej branży. Wskaźnik rotacji zobowiązań wskazuje jaki jest średni czas regulowania zobowiązań w przedsiębiorstwie. Im czas ten jest dłuższy tym mniejsze są potrzeby w zakresie kapitału obrotowego.

Im krótszy jest cykl środków pieniężnych, tym jest on bardziej korzystny dla firmy. Oznacza bowiem, że pieniądze zainwestowane w aktywa bieżące wracają do firmy szybko i mogą być wykorzystywane ponownie.

W RPR wskaźnik rotacji należności wynosi 31 dni, a wskaźnik rotacji zobowiązań wynosi 8 dni.

Wskaźniki zadłużenia

Wskaźnik zadłużenia aktywów (%) informuje o stopniu finansowania aktywów kapitałami obcymi. Zbyt wysoka wartość wskaźnika podważa wiarygodność finansową podmiotu.

Wskaźnik wypłacalności określa wielkość funduszy obcych przypadającą na jednostkę funduszu własnego. Wysoka wartość wskaźnika wskazuje na możliwość utraty zdolności do regulowania przez podmiot zobowiązań.

WSKAŹNIKI ZADŁUŻENIA			WARTOŚĆ WSKAŹNIKA	OCENA PODMIOTU
WSKAŹNIK ZADŁUŻENIA AKTYWÓW (%)				
(Zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe + rezerwy na zobowiązania) x 100% / Aktywa razem				
Lp.	PRZEDZIAŁY WARTOŚCI	OCENA	18,89	10
1	poniżej 40%	10		
2	od 40% do 60 %	8		
3	powyżej 60% do 80%	3		
4	powyżej 80%	0		
WSKAŹNIK WYPŁACALNOŚCI				
(Zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe + rezerwy na zobowiązania) / Fundusz własny				
Lp.	PRZEDZIAŁY WARTOŚCI	OCENA	0,77	8
1	od 0,00 do 0,50	10		
2	od 0,51 do 1,00	8		
3	od 1,01 do 2,00	6		
4	od 2,01 do 4,00	4		
5	powyżej 4,00 lub poniżej 0,00	0		

Wskaźnik zadłużenia określa udział zobowiązań, czyli kapitałów obcych, w finansowaniu majątku przedsiębiorstwa. Zbyt wysoki wskaźnik świadczy o dużym ryzyku finansowym, informując równocześnie, że przedsiębiorstwo może utracić zdolność do zwrotu długów. Wskaźnik ten wynosi 18,89 i wzrósł w stosunku do roku poprzedniego o 2,24 %.

Wskaźnik wypłacalności określa stopień zaangażowania kapitału obcego w stosunku do kapitału własnego, a więc także możliwości pokrycia zobowiązań kapitałami własnymi. Często instytucje finansowe nie udzielają kredytów firmom o wskaźniku przekraczającym racjonalny jego poziom. Banki niechętnie udzielają kredytów inwestycyjnych, gdy kapitał własny w stosunku do zamierzonego kredytu nie osiąga relacji 1:1.

Wskaźnik wypłacalności w stosunku do roku poprzedniego wzrósł o 1,42% i wynosi 0,77.

1.2. Ocena wskaźnikowa sytuacji ekonomiczno – finansowej samodzielnego publicznego zakładu opieki zdrowotnej

TABELA PODSUMOWUJĄCA WYNIKI OCENY SYTUACJI EKONOMICZNO-FINANSOWEJ			
Grupa	Wskaźniki	Wartość wskaźnika	Ocena
1. Wskaźniki zyskowności	1) wskaźnik zyskowności netto (%)	3,42	4
	2) wskaźnik zyskowności działalności operacyjnej (%)	3,43	4
	3) wskaźnik zyskowności aktywów (%)	4,09	5
	1. Razem:		13
2. Wskaźniki płynności	1) wskaźnik bieżącej płynności	1,53	12
	2) wskaźnik szybkiej płynności	1,53	13
	2. Razem:		25
3. Wskaźniki efektywności	1) wskaźnik rotacji należności (w dniach)	31	3
	2) wskaźnik rotacji zobowiązań (w dniach)	8	7
	3. Razem:		10
4. Wskaźniki zadłużenia	1) wskaźnik zadłużenia aktywów (%)	18,89	10
	2) wskaźnik wypłacalności	0,77	8
	4. Razem:		18
Łączna wartość punktów			66

1.3. Podsumowanie analizy sytuacji ekonomiczno – finansowej podmiotu leczniczego za 2024 rok - wnioski

Maksymalna ocena punktowa wskaźników ekonomiczno-finansowych wynikających z Rozporządzenia Ministra Zdrowia z dnia 12 kwietnia 2017 roku wynosi 70 punktów. Ocena punktowa uzyskana za rok 2024 wynosi 66 punktów co stanowi prawie 94% i świadczy o bardzo dobrej kondycji finansowej SPZOZ Rejonowego Pogotowia Ratunkowego w Sosnowcu.

Wskaźniki zyskowności w 2024 roku wynoszą odpowiednio:

- wskaźnik zyskowności netto 3,42% ,
 - wskaźnik zyskowności działalności operacyjnej 3,43%
 - wskaźnik zyskowności aktywów 4,09%
- co oznacza że Zakład posiada stabilną pozycję finansową.

Wskaźnik bieżącej płynności i szybkiej płynności wynoszą tyle samo czyli 1,53%, co oznacza, że Zakład na bieżąco reguluje swoje zobowiązania.

Wskaźnik efektywności czyli wskaźnik rotacji należności w dniach wynosi 31 co oznacza, że Pogotowie nie ma problemu ze ściągalnością swoich należności. Wskaźnik rotacji zobowiązań w dniach wynosi 8, co oznacza, że Pogotowie nie ma trudności w regulowaniu swoich zobowiązań.

Wskaźniki zadłużenia czyli wskaźnik zadłużenia aktywów wynosi 18,89% i potwierdza wiarygodność finansową Zakładu.

Wskaźnik wypłacalności wynosi 0,77% i świadczy o tym, że Jednostka nie ma zagrożenia regulowania zobowiązań

Rejonowe Pogotowie Ratunkowe jest rentowną jednostką, inwestującą znaczne środki w majątek trwały, posiadającą pełną płynność finansową.

2. PROGNOZA SYTUACJI EKONOMICZNO – FINANSOWEJ NA KOLEJNE TRZY LATA OBROTOWE (2025, 2026, 2027) WRAZ Z OPISEM PRZYJĘTYCH ZAŁOŻEŃ

W przychodach na lata 2025-2027 uwzględniono wzrost ceny dobokaretki zespołów S i P, wzrost wynagrodzenia dla pracowników działalności podstawowej zgodnie z Ustawą z dnia 26 maja 2022 roku o zmianie ustawy o sposobie ustalania najniższego wynagrodzenia zasadniczego niektórych pracowników zatrudnionych w podmiotach leczniczych oraz niektórych innych ustaw.

Koszty zostały zwiększone o około 10% w stosunku do roku poprzedniego.

Zakład w dalszym ciągu planuje zakup i wymianę sprzętu medycznego, ambulansów oraz bieżące remonty miejsc postoju zespołów ratownictwa medycznego.

2.1. Opis przyjętych założeń makroekonomicznych i mikroekonomicznych z uwzględnieniem ich wpływu na projekcję dotyczącą sprawozdań finansowych w latach objętych prognozą.

Zakłada się, że wysokość średniorocznego wskaźnika cen towarów i usług konsumpcyjnych będzie wynosiła: 4,1% w roku 2025, 3,3% w roku 2026, 2,5% w 2027 roku.

SPZOZ Rejonowe Pogotowie Ratunkowe w Sosnowcu prowadzi gospodarkę finansową na zasadach określonych w Ustawie o działalności leczniczej.

Podstawą prognozy na rok 2025 jest plan finansowy. Do prognozy finansowej przyjęto, że zakres realizowanych świadczeń ze środków publicznych będzie obejmował wszystkie zakresy działalności.

SPZOZ Rejonowe Pogotowie Ratunkowe z posiadanych środków i uzyskiwanych przychodów pokrywa koszty działalności i reguluje zobowiązania.

2.2. Prognoza rachunku zysków i strat na lata 2025,2026,2027

WYSZCZEGÓLNIENIE	2025	2026	2027
A. Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym: * / Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym: **	69 460 000,00	76 406 000,00	84 046 600,00
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	69 460 000,00	76 406 000,00	84 046 600,00
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna) *	0,00	0,00	0,00
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki *	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów *	0,00	0,00	0,00
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów **	0,00	0,00	0,00
B. Koszty działalności operacyjnej * / Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów **	71 992 000,00	79 191 200,00	87 110 320,00
I. Amortyzacja *	4 950 000,00	5 445 000,00	5 989 500,00
II. Zużycie materiałów i energii *	4 600 000,00	5 060 000,00	5 566 000,00
III. Usługi obce *	15 402 000,00	16 942 200,00	18 636 420,00
IV. Podatki i opłaty, w tym: *	450 000,00	495 000,00	544 500,00
- podatek akcyzowy	0,00	0,00	0,00
V. Wynagrodzenia *	36 890 000,00	40 579 000,00	44 636 900,00
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym: *	9 100 000,00	10 010 000,00	11 011 000,00
- emerytalne	0,00	0,00	0,00
VII. Pozostałe koszty rodzajowe *	600 000,00	660 000,00	726 000,00
VIII*/II*. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów **	0,00	0,00	0,00
III. ("D") Koszty sprzedaży **	0,00	0,00	0,00
IV. ("E") Koszty ogólnego zarządu **	0,00	0,00	0,00
C. Zysk/Strata ze sprzedaży	-2 532 000,00	-2 785 200,00	-3 063 720,00
D. Pozostałe przychody operacyjne	4 600 000,00	5 060 000,00	5 566 000,00
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych			0,00
II. Dotacje	3 600 000,00	3 960 000,00	4 356 000,00
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		0,00	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	1 000 000,00	1 100 000,00	1 210 000,00
E Pozostałe koszty operacyjne	2 000 000,00	2 200 000,00	2 420 000,00
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	2 000 000,00	2 200 000,00	1 210 000,00
F. Zysk/Strata z działalności operacyjnej	68 000,00	74 800,00	82 280,00

G. Przychody finansowe	100 000,00	110 000,00	121 000,00
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00
a) od jednostek powiązanych, w tym:	0,00	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00
b) od jednostek pozostałych, w tym:	0,00	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	100 000,00	110 000,00	121 000,00
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00
- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00
V. Inne	0,00	0,00	0,00
H. Koszty finansowe	0,00	0,00	0,00
I. Odsetki, w tym:	0,00	0,00	0,00
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00
- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	0,00	0,00	0,00
I. Zysk/Strata brutto	168 000,00	184 800,00	203 280,00
J. Podatek dochodowy	100 000,00	110 000,00	121 000,00
K. Pozost. obow. zmniejszenia zysku (zwiększ. straty)		0,00	0,00
L. Zysk/Strata netto	68 000,00	74 800,00	82 280,00

2.3. Prognoza bilansu na lata 2025,2026,2027

A K T Y W A	2025	2026	2027
A. AKTYWA TRWAŁE	46 421 240,00	44 071 440,00	43 101 640,00
I. Wartości niematerialne i prawne	3 800,00	4 000,00	4 200,00
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00	0,00
2. Wartość firmy	0,00	0,00	0,00
3. Inne wartości niematerialne i prawne	3 800,00	4 000,00	4 200,00
4. Zaliczki na wartości niem. i prawn.	0,00	0,00	0,00
II. Rzeczowe aktywa trwałe	46 217 440,00	43 917 440,00	42 997 440,00
1. Środki trwałe	46 217 440,00	43 917 440,00	42 997 440,00
a) Grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	2 717 440,00	2 717 440,00	2 717 440,00
b) Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	27 500 000,00	26 500 000,00	25 500 000,00
c) Urządzenia techniczne i maszyny	800 000,00	700 000,00	680 000,00
d) Środki transportu	9 500 000,00	9 000 000,00	8 600 000,00
e) Inne środki trwałe	5 700 000,00	5 000 000,00	5 500 000,00
2. Środki trwałe w budowie	0,00	0,00	0,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00	0,00
III. Należności długoterminowe	0,00	0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie kapitałowe	0,00	0,00	0,00
3. Od pozostałych jednostek	0,00	0,00	0,00
IV. Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00	0,00
1. Nieruchomości	0,00	0,00	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00	0,00
a) W jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00
-udziały lub akcje	0,00	0,00	0,00
-inne papiery wartościowe	0,00	0,00	0,00
-udzielone pożyczki	0,00	0,00	0,00
-inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie kapitałowe	0,00	0,00	0,00
-udziały lub akcje	0,00	0,00	0,00
-inne papiery wartościowe	0,00	0,00	0,00
-udzielone pożyczki	0,00	0,00	0,00
-inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00	0,00
c) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00
-udziały lub akcje	0,00	0,00	0,00
-inne papiery wartościowe	0,00	0,00	0,00
-udzielone pożyczki	0,00	0,00	0,00
-inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00	0,00
4. Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	200 000,00	150 000,00	100 000,00

1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	200 000,00	150 000,00	100 000,00
B. AKTYWA OBROTOWE	13 500 000,00	14 810 000,00	14 300 000,00
I. Zapasy	0,00	0,00	0,00
1. Materiały	0,00	0,00	0,00
2. Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00	0,00
3. Produkty gotowe	0,00	0,00	0,00
4. Towary	0,00	0,00	0,00
5. Zaliczki na dostawy	0,00	0,00	0,00
II. Należności krótkoterminowe	6 100 000,00	6 600 000,00	7 100 000,00
1. Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00	0,00
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie kapitałowe	0,00	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług o okresie spłaty:	0,00	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00	0,00
3. Należności od pozostałych jednostek	6 100 000,00	6 600 000,00	7 100 000,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	6 000 000,00	6 500 000,00	7 000 000,00
- do 12 miesięcy	6 000 000,00	6 500 000,00	7 000 000,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	0,00	0,00	0,00
c) inne	100 000,00	100 000,00	100 000,00
d) dochodzone na drodze sądowej	0,00	0,00	0,00
III. Inwestycje krótkoterminowe	7 200 000,00	8 000 000,00	7 000 000,00
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	7 200 000,00	8 000 000,00	7 000 000,00
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00	0,00
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00	0,00
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00	0,00
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	7 200 000,00	8 000 000,00	7 000 000,00
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	7 200 000,00	8 000 000,00	7 000 000,00
- inne środki pieniężne	0,00	0,00	0,00
- inne aktywa pieniężne	0,00	0,00	0,00
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00	0,00

IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	200 000,00	210 000,00	200 000,00
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) własny	0,00	0,00	0,00
D. Udziały (akcje) własne	0,00	0,00	0,00
AKTYWA RAZEM	59 921 240,00	58 881 440,00	57 401 640,00

P A S Y W A	2025	2026	2027
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	14 534 562,47	13 080 637,47	13 170 397,47
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	3 967 837,47	3 967 837,47	3 967 837,47
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	10 498 725,00	9 038 000,00	9 120 280,00
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	0,00	0,00	0,00
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	0,00	0,00	0,00
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej	0,00	0,00	0,00
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	0,00	0,00	0,00
- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki	0,00	0,00	0,00
- na udziału (akcje) własne	0,00	0,00	0,00
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	0,00	0,00
VI. Zysk (strata) netto	68 000,00	74 800,00	82 280,00
VII. Odpisy z zysku netto w roku obrotowym (wielkość ujemna)	0,00	0,00	0,00
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	45 386 677,53	45 800 802,53	44 231 242,53
I. Rezerwy na zobowiązania	3 800 000,00	4 400 000,00	5 000 000,00
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00	0,00
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	3 800 000,00	4 400 000,00	5 000 000,00
- długoterminowa	2 600 000,00	2 900 000,00	3 200 000,00
- krótkoterminowa	1 200 000,00	1 500 000,00	1 800 000,00
3. Pozostałe rezerwy	0,00	0,00	0,00
- długoterminowe	0,00	0,00	0,00
- krótkoterminowe	0,00	0,00	0,00
II. Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00	0,00
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie kapitałowe	0,00	0,00	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	0,00	0,00	0,00
a) kredyty i pożyczki	0,00	0,00	0,00
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00
c) inne zobowiązania finansowe	0,00	0,00	0,00
d) zobowiązania wekslowe	0,00	0,00	0,00
e) inne	0,00	0,00	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	7 400 000,00	7 600 802,53	8 100 000,00
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00

a) z tytułu dostaw i usług o okresie wymagalności	0,00	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00	0,00
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług o okresie wymagalności:	0,00	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	7 250 000,00	7 450 802,53	7 950 000,00
a) kredyty i pożyczki	0,00	0,00	0,00
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00
c) inne zobowiązania finansowe	0,00	0,00	0,00
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności	2 000 000,00	1 900 802,53	2 000 000,00
- do 12 miesięcy	2 000 000,00	1 900 802,53	2 000 000,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00	0,00
e) zaliczki otrzymane na dostawy	0,00	0,00	0,00
f) zobowiązania wekslowe	0,00	0,00	0,00
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	2 800 000,00	2 900 000,00	3 100 000,00
h) z tytułu wynagrodzeń	2 300 000,00	2 500 000,00	2 700 000,00
i) inne	150 000,00	150 000,00	150 000,00
4. Fundusze specjalne	150 000,00	150 000,00	150 000,00
IV. Rozliczenia międzyokresowe	34 186 677,53	33 800 000,00	31 131 242,53
1. Ujemna wartość firmy	0,00	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	34 186 677,53	33 800 000,00	31 131 242,53
- długoterminowe	30 000 000,00	29 800 000,00	27 900 000,00
- krótkoterminowe	4 186 677,53	4 000 000,00	3 231 242,53
SUMA PASYWÓW	59 921 240,00	58 881 440,00	57 401 640,00

2.3.1. Prognoza kształtowania się wielkości zobowiązań wymagalnych w latach 2025,2026,2027.
Zakład nie posiada i nie planuje posiadać zobowiązań wymagalnych.

2.4. Prognoza wartości wskaźników ekonomiczno – finansowych wraz z podsumowaniem wyników prognozy wskaźnikowej projekcji sytuacji ekonomiczno – finansowej na lata 2025, 2026, 2027

TABELA PODSUMOWUJĄCA WYNIKI OCENY SYTUACJI EKONOMICZNO-FINANSOWEJ										
Grupa	Wskaźniki	Wartość wskaźnika				Ocena				
		2024	2025- prognoza	2026 - prognoza	2027 - prognoza	2024	2025 - prognoza	2026- prognoza	2027 - prognoza	
1. Wskaźniki zyskowności	1) wskaźnik zyskowności netto (%)	3,42	0,09	0,09	0,09	4	3	3	3	
	2) wskaźnik zyskowności działalności operacyjnej (%)	3,43	0,09	0,09	0,09	4	3	3	3	
	3) wskaźnik zyskowności aktywów (%)	4,09	0,11	0,13	0,14	5	3	3	3	
		1. Razem:				13	9	9	9	
2. Wskaźniki płynności	1) wskaźnik bieżącej płynności	1,53	1,55	1,60	1,42	12	12	12	8	
	2) wskaźnik szybkiej płynności	1,53	1,55	1,60	1,42	13	13	13	13	
		2. Razem:				25	25	25	21	
3. Wskaźniki efektywności	1) wskaźnik rotacji należności (w dniach)	31	31	30	29	3	3	3	3	
	2) wskaźnik rotacji zobowiązań (w dniach)	8	10	9	8	7	7	7	7	
		3. Razem:				10	10	10	10	
4. Wskaźniki zadłużenia	1) wskaźnik zadłużenia aktywów (%)	18,89	18,69	20,38	22,82	10	10	10	10	
	2) wskaźnik wypłacalności	0,77	0,77	0,92	0,99	8	8	8	8	
		4. Razem:				18	18	18	18	
Łączna wartość punktów						66	62	62	58	

2.5. Podsumowanie prognozy

Pogotowie utrzymuje stabilną pozycję finansową od wielu lat. Posiada dobre zaplecze taboru samochodowego i sprzętowego.

Celem działania podmiotu leczniczego jest zaspokajanie potrzeb obywateli w zakresie ochrony zdrowia. SPZOZ nie jest jednostką nastawioną na osiąganie zysku. Wszystkie zobowiązania regulowane są na bieżąco. W latach 2025-2027 jednostka planuje uzyskany zysk przeznaczyć na Fundusz Zakładu.

2. INFORMACJA O ISTOTNYCH ZDARZENIACH MAJĄCYCH WPŁYW NA SYTUACJĘ EKONOMICZNĄ – FINANSOWĄ SAMODZIELNEGO PUBLICZNEGO ZAKŁADU OPIEKI ZDROWOTNEJ

Na prognozowane przychody i koszty na lata 2025-2027 wpływ mają uchwalone oraz przygotowywane zmiany przepisów prawa.

Na chwilę obecną nie jest znana i nie ma możliwości uzyskania na kolejne lata ceny dobokaretki zespołu ratownictwa medycznego „S” i „P”.

Zgodnie z Ustawą z dnia 26 maja 2022 roku „o zmianie ustawy o sposobie ustalania najniższego wynagrodzenia zasadniczego niektórych pracowników zatrudnionych w podmiotach leczniczych oraz niektórych innych ustaw” nastąpił znaczny wzrost wynagrodzeń i ubezpieczeń społecznych.

Sytuacja Pogotowia jest w znacznym stopniu uzależniona od polityki zdrowotnej realizowanej przez Państwo, co ma wpływ na utrzymanie płynności finansowej jednostki.

Pogotowie wymaga znacznych nakładów inwestycyjnych na infrastrukturę oraz wymianę taboru samochodowego.

DYREKTOR
Samodzielnego Publicznego Zakładu Opieki Zdrowotnej
REJONOWEGO POGOTOWIA RATUNKOWEGO
W SOSNOWCU

dr hab. Klaudiusz Nadolny prof. uczelni